

TOTEUTUSSUUNNITELMA Valmis

Opintojakso	Henkilökohtainen myyntityö (A9335), 10.0
Toteutus	TOA1621: 2/2016-2017 (09.01.2017 - 30.05.2017)
Tyyppi	MARKKINOINTIViestintä JA MYynti (R021)
Ryhmät	Ensisijainen: TOA16SY Muut:
Projektissa mukana	
Luennoitsijat	
Osallistujamäärät	Minimi: Maksimi:
Ilmoittautumisaika	28.11.2016 08:00 - 09.12.2016
Pääsääntöinen toteutusajankohta	Päiväaikaan arkisin
Soveltuvuus	Vaihto-opiskelijoille: Ei Vapaasti valittaviin: Kyllä Avoimen opisk: Kyllä Soveltuu virtuaali-AMK:n opintoihin: Ei
Opettajat	Jäättelä Ritva (Vastuupettaja), Lackman Taina (Muu opettaja)
Kampus	Laurea Leppävaara
Pääsääntöinen toteutuspaikka	Kampuksella
Toteutustapa	Optimatoteutus/opiskelijaryhmä Kieli: suomi Virtuaalisuus: 0 op T&k-integraatio: 3 op
Toteutusluokka	
Painoalat	Palveluliiketoiminta
Arviointi viimeistään	30.06.2017 Suoritusmateriaalin arkistointi päättyy: 30.05.2018
Tenttipäivät	
Opintojakson suorittamaan opiskelija osaa	Opiskelija osaa • henkilökohtaisen myyntityön perusteet ja tunnistaa erilaiset myyntitekniikat • toimia asiakaslähtöisesti ratkaisumyynnissä • tunnistaa yritysasiakkaan tilanteen ja tarpeet sekä käyttää tilanteeseen sopivia vuorovaikutuskeinoja • ottaa huomioon kannattavuuden, eettisyyden ja juridiset kysymykset myyntityössä
Edeltävät opinnot	
Edeltävät opinnot, lisätietoja	Liiketalouden ydinopinnot tai vastaavat tiedot
Oppimateriaali	Ilmoitetaan opintojakson alkaessa
Muut toteutusjärjestelyt	