

TOTEUTUSSUUNNITELMA Valmis

Opintojakso	Kansainvälistyvä liiketoiminta (E0050), 5.0
Toteutus	HLE1321: 2/2013-2014 (07.01.2014 - 20.06.2014)
Tyyppi	LIIKETOIMINNAN KEHITTÄMINEN (E013)
Ryhmät	Ensisijainen: HLE12SN Muut:
Projektissa mukana	
Luennoitsijat	
Osallistujamäärät	Minimi: Maksimi:
Ilmoittautumisaika	02.12.2013 08:00 - 08.12.2013
Pääsääntöinen toteutusajankohta	
Soveltuvuus	Vaihto-opiskelijoille: Kyllä Vapaasti valittaviin: Ei Avoimen opisk: Ei Soveltuu virtuaali-AMK:n opintoihin: Kyllä
Opettajat	Lipasti Eija (Vastuupettaja)
Kampus	Laurea Kerava
Pääsääntöinen toteutuspaikka	
Toteutustapa	Muu toteutustapa, Optimatoteutus/opiskelijaryhmä, Projekt/Hanke/T&K Kieli: englanti Virtuaalisuus: 1 op T&k-integraatio: 3 op
Toteutusluokka	
Painoalat	
Arviointi viimeistään	11.06.2013 Suoritusmateriaalin arkistointi päättyy: 20.12.2013
Tenttipäivät	
Opintojakson suoritettuaan opiskelija osaa	Opiskelija osaa analysoida kansainvälistä toimintaympäristöä ja valita yritykselle sopivan kansainvälistymisstrategian. Opiskelija osaa kehittää kansainvälisille markkinoille sopivia liiketoiminta- ja palvelumalleja. Opiskelija osaa suunnitella ja toteuttaa kv. yrityksen haltuunoton yrityskauppatilanteissa. Opiskelija osaa ottaa työssään huomioon alansa kansainvälisyyskehityksen vaikutuksia ja mahdollisuuksia.
Edeltävät opinnot	
Osaamistavoitteet	After having passed the unit the student • knows how to analyze international markets especially from the perspective of the small and medium-sized enterprises (SMEs) • knows what are the practical steps for internationalization of especially SMEs
Keskeinen sisältö	The language used is English if there are non-Finnish participants in the course. The main areas to be covered: • Business environment in different market areas • Impact of national culture • Strategies to internationalize • Internationalization of services • Barriers to international trade • Opportunities and challenges of internationalization • Export analyses: Export readiness, market analysis, distribution systems analysis, operation analysis • Operation options: e.g. exporting, sales office, subsidiary, acquisition, joint venture • Licensing, franchising, contract manufacturing • Sources of information Learning is based on • reading the assigned literature • active participation during the class sessions

TOTEUTUSSUUNNITELMA Valmis

	• visiting lecturers from different companies • written assignments • practical research amongst companies active in international operations
Oppimateriaali	Michael R. Czinkota, Ilkka A. Ronkainen, Michael H. Moffett., International BusinessArticles provided or linked to Optima
Ohjaus ja viestintä	The course is based on classroom activities. There will be a maximum of 7 classroom sessions during the weeks 3-14.
Opiskelijan työmäärän jakautuminen	The work will be divided as follows • Classroom sessions and workshops30 h • Individual work 50 h • Teamwork (outside classrooms sessions)50 h