



TOTEUTUSSUUNNITELMA Valmis

Opintojakso	Henkilökohtainen myyntityö (E0123), 5.0
Toteutus	HLE1221: 1/2012-2013 (03.09.2012 - 21.12.2012)
Tyyppi	MARKKINOINNIN SYVENTÄVÄT OPINNOT (E014)
Ryhmät	Ensisijainen: HLE11SN Muut:
Projektissa mukana	
Luennoitsijat	Oikkonen, Petri
Osallistujamäärät	Minimi: Maksimi:
Ilmoittautumisaika	21.05.2012 08:00 - 03.06.2012
Pääsääntöinen toteutusajankohta	
Soveltuvuus	Vaihto-opiskelijoille: Ei Vapaasti valittaviin: Kyllä Avoimen opisk: Kyllä Soveltuu virtuaali-AMK:n opintoihin: Kyllä
Opettajat	Lipasti Eija (Muu opettaja)
Kampus	Laurea Kerava
Pääsääntöinen toteutuspaikka	
Toteutustapa	Muu toteutustapa, Projekt/Hanke/T&K Kieli: suomi Virtuaalisuus: 2 op T&k-integraatio: 3 op
Toteutusluokka	
Painoalat	
Arviointi viimeistään	21.01.2013 Suoritusmateriaalin arkistointi päättyy: 21.06.2014
Tenttipäivät	Uusinnat: 17.01.2013, 21.02.2013, 21.03.2013, 02.05.2013, 30.05.2013
Opintojakson suorittamaan opiskelija osaa	Opiskelija ymmärtää henkilö myyntityön roolin markkinointiviestinnän kokonaisuudessa. Hän tutustuu myyjän työhän mielekkäänä ammattina ja yrityksen menestymistekijänä. Opiskelija tietää, mitä taitoja ja osaamista myyntityössä tarvitaan.
Edeltävät opinnot	Pakolliset opinnot tai niitä vastaavat tiedot.