

TOTEUTUSSUUNNITELMA Valmis

Opintojakso	Myyntityö, asiakasneuvottelut sekä myyntityön johtaminen (F0014), 5.0
Toteutus	HLF1212: 1/2012-2013 (27.08.2012 - 21.12.2012)
Tyyppi	"INSPIRED BY MARKETING" (F004)
Ryhmät	Ensisijainen: HLF11KN Muut:
Projektissa mukana	
Luennoitsijat	
Osallistujamäärät	Minimi: 12 Maksimi: 40
Ilmoittautumisaika	21.05.2012 08:00 - 03.06.2012
Pääsääntöinen toteutusajankohta	
Soveltuvuus	Vaihto-opiskelijoille: Ei Vapaasti valittaviin: Kyllä Avoimen opisk: Kyllä Soveltuu virtuaali-AMK:n opintoihin: Ei
Opettajat	Kortelainen Mika (Vastuupettaja)
Kampus	Laurea Lohja
Pääsääntöinen toteutuspaikka	
Toteutustapa	Optimatoteutus/opiskelijaryhmä, Projekt/Hanke/T&K Kieli: suomi Virtuaalisuus: 0 op T&k-integraatio: 5 op
Toteutusluokka	
Painoalat	
Arviointi viimeistään	21.01.2013 Suoritusmateriaalin arkistointi päättyy: 21.12.2013
Tenttipäivät	
Opintojakson suoritettuaan opiskelija osaa	Opintojakson päätyttyä opiskelija: - Ymmärtää myyntityön merkityksen yrityksen menestystekijänä - Hallitsee myyntiprosessin vaiheet ja tuntee myyntityöhön liittyvät eettiset haasteet - Hallitsee erilaisia myyntitekniikoita - Tuntee business to business –markkinoinnin (B2B) ominaispiirteet - Jäsentää organisationaalisen ostoprosessin sekä B2B-myyntityön vaiheet - Osaa laatia myyntitilanteelle tavoitteellisen ennakosuunnitelman - Tietää, kuinka tuloksellista myyntityötä tulee johtaa ja osaa tunteen myynnin esimiestyön periaatteet
Edeltävät opinnot	
Osaamistavoitteet	
Keskeinen sisältö	Opintojakso rakentuu seuraavista osakokonaisuuksista: 1) orientaatio (0,5 opintopistettä) 2) teoriaosuus (1,5 opintopistettä) 3) Käytännösoisuus 1 (1,5 opintopistettä) 4) Käytännösoisuus 2 (1,5 opintopistettä)
Ohjaus ja viestintä	Opintojakso toteutetaan Yrityslabra -toteutuksena ja ohjaus tapahtuu osittain Yrityslabran tiloissa. Opintojaksolla on 4 yhteistä tapaamista, muilta osin opintojakso toteutetaan virtuaalitoteutuksena
Projekti/hanke (nimi)	Opintojakso suoritetaan projektiopintona, jossa toteutetaan käytännön myyntitoiminnan johtamisen -projekti yrityskumppanille. Yrityskumppanit nimitetään ensimmäisellä kerralla. Opiskelijalla on mahdollisuus ehdottaa myös omaa projektia käytännön osuuksien toteuttamiseen.

Oppimistapahtumat

Pvm	Klo	H	Aihe	Sisältö	Tila	Opettajat
03.09.2012	9.00	6	Opintojakson avaus	Opintojakson avauspäivässä sovimme tarkemman aikataulun ja etenemisen mallin.		Mika Kortelainen

TOTEUTUSSUUNNITELMA Valmis

03.12.2012	9.00	6	Opintojakson päätös	Opintojakson päätöstilaisuus, jossa puretaan opintojakson oppimistapahtumat		
------------	------	---	---------------------	---	--	--