

TOTEUTUSSUUNNITELMA Valmis

Opintojakso	Myyntityö, asiakasneuvottelut sekä myyntityön johtaminen (F0014), 5.0
Toteutus	HLF1311: 1/2013-2014 (26.08.2013 - 20.12.2013)
Tyyppi	"INSPIRED BY MARKETING" (F004)
Ryhmät	Ensisijainen: HLF12SN Muut:
Projektissa mukana	
Luennoitsijat	
Osallistujamäärät	Minimi: 20 Maksimi: 40
Ilmoittautumisaika	20.05.2013 08:00 - 02.06.2013
Pääsääntöinen toteutusajankohta	
Soveltuvuus	Vaihto-opiskelijoille: Ei Vapaasti valittaviin: Kyllä Avoimen opisk: Kyllä Soveltuu virtuaali-AMK:n opintoihin: Ei
Opettajat	Kortelainen Mika (Vastuupettaja), Kaukola Ulla (Muu opettaja), Kivelä Susanna (Muu opettaja), Kyttä Janika (Muu opettaja), Marstio Tuija (Muu opettaja), Ruuskanen Heikki (Muu opettaja), Ylikoski Teemu (Muu opettaja)
Kampus	Laurea Lohja
Pääsääntöinen toteutuspaikka	
Toteutustapa	Optimatoteutus/opiskelijaryhmä, Projekt/Hanke/T&K Kieli: suomi Virtuaalisuus: 0 op T&k-integraatio: 4 op
Toteutusluokka	
Painoalat	
Arviointi viimeistään	20.01.2014 Suoritusmateriaalin arkistointi päättyy: 20.12.2014
Tenttipäivät	
Opintojakson suoritettuaan opiskelija osaa	Opintojakson päätyttyä opiskelija: - Ymmärtää myyntityön merkityksen yrityksen menestystekijänä - Hallitsee myyntiprosessin vaiheet ja tuntee myyntityöhön liittyvät eettiset haasteet - Hallitsee erilaisia myyntitekniikoita - Tuntee business to business –markkinoinnin (B2B) ominaispiirteet - Jäsentää organisationaalisen ostoprosessin sekä B2B-myyntityön vaiheet - Osaa laatia myyntitilanteelle tavoitteellisen ennakosuunnitelman - Tietää, kuinka tuloksellista myyntityötä tulee johtaa ja osaa tunteen myynnin esimiestyön periaatteet
Edeltävät opinnot	
Ohjaus ja viestintä	Opiskelu tapahtuu syksyn 2013 aikana tiistaisin. Alkusyksystä tiistaisin on lähiopetusta klo 9-14 ja projektikohtainen ohjauspaja klo 14-16. Myöhemmin syksyllä aamupäivät ovat projektiryhmien työskentelyä käytännön projektien osalta ja aina tiistaisin ohjauspaja. Tarkempi aikataulu opintojakson avauspäivässä.
Projekti/hanke (nimi)	Opintojakso suoritetaan projektiopintona, jossa toteutetaan käytännön kehitysprojekteja yrityskumppanille. Yrityskumppanit nimitetään ensimmäisellä kerralla.
Käytettävät T&K menetelmät	Opintojakso toteutetaan Teema4 kokonaisuudessa, joka perustuu Yrityslabra -toteutusmalliin. Teema 4 toteutetaan työelämäprojektina. Projektikumppanit ilmoitetaan opintojakson alussa.
Opiskelijan työmäärän jakautuminen	Opintojakso on kokonaisuus koko Teema4 suoritusta ja sitä tarkastellaan kokonaisuutena. Teema 4 toteutetaan Yrityslabra–toteutusmallilla, joka rakentuu seuraavista osista: • Orientaatio & loppureflekointi –osuus 2 op

TOTEUTUSSUUNNITELMA Valmis

	• Teoria –osuus 6 op • Käytännön projekti –osuus 12 op
--	--